

# 《拓の会ニュース》

Vol.52

## ■拓の会例会予定（11月）

☆オブザーバー参加のお申し込みは事務局まで。（TEL: 0155-22-3611）

1G	■日 時:11月20日(水)19:00~21:00 ■会 場:同友会事務所	■テーマ:心に響くものづくり ■話題提供者:(株)内山企画会社 代表取締役 内山 美華 氏
2G	■日 時:11月27日(水)19:00~21:00 ■会 場:同友会事務所	■テーマ:10月例会の振り返りと今後の予定の共有 ■話題提供者:参加者全員
3G	■日 時:11月28日(木)19:00~21:00 ■会 場:とかちプラザ1F大集会室 ※とかちの魅力を考えるセミナーに参加	■テーマ:十勝におけるチーズの経済 ■パネラー:(株)あわせチーズ工房 代表取締役 本間 幸雄 氏 (株)十勝野フロマージュ 代表取締役社長 赤部 順哉 氏 (株)広内エソリスの谷チーズ社 代表取締役 寺尾 智也 氏 よつ葉乳業(株)十勝主管工場 チーズ工場長 三野 信明 氏 ■コーディネーター:(株)進藤鑄造鉄工所 代表取締役 進藤 寛也 氏
4G	■日 時:11月13日(水)19:00~21:00 ■会 場:同友会事務所	■テーマ:給与・報酬と各種税金について ■話題提供者:(株)安藤建設 代表取締役 岡村 正治 氏
5G	■日 時:11月14日(木)19:00~21:00 ■会 場:同友会事務所・Zoom	■テーマ:『私の承認のツボ』を知るためのロールプレイング ■話題提供者:参加者全員
6G	■日 時:11月21日(木)19:00~21:00 ■会 場:同友会事務所	■テーマ:コラム「年越し」の発表 ■話題提供者:参加者全員
7G	■日 時:11月18日(月)14:00~16:00 ■会 場:平和園本店2階・Youtube LIVE	■テーマ:新田社長に平和園の人気の秘密を伺う ■話題提供者:(株)平和園 代表取締役 新田 隆教 氏
8G	■日 時:11月13日(水)19:00~21:00 ■会 場:同友会事務所・Zoom	■テーマ:RESAS、こくちーず、Canvaについて ■話題提供者:(株)ぎやくし 代表取締役社長 瘧師 博一 氏
9G	■日 時:11月8日(金)19:00~21:00 ■会 場:とかちプラザ401	■テーマ:DX~ITからDXまで様々な問題~ ■話題提供者:参加者全員
10G	■日 時:11月19日(火)19:00~21:00 ■会 場:同友会事務所	■テーマ:未定 ■話題提供者:未定

## ■拓の会例会報告（10月）

### <第1グループ>『侃々諤々』グループ

記録:瀬戸氏

■日 時:10月25日(金) 19:00~21:00

■場 所:同友会事務所

■参加者:11名

■テーマ:自社の企業づくりを考える

■話題提供者:(有)高島板金工業 代表取締役 高島 望 氏

#### 【感想・報告】

今回は(有)高島板金工業の高島社長に話題を頂きました。自社の課題と言う点で、職人である年長さんと若い方との意識の違い、休み方、価格値上の交渉、タイミングなどが挙げられました。様々な意見が出ましたが、私(瀬戸)がいつも感じる建設業特有の『職人』さんは、現場を確実に叩いてナンボで、がむしゃらに働く方が多い気がします。でも若い方は、お金も大事だけどプライベートが大事。この差は時代ごとの教育方針や職場環境の違いなのかと改めて考えさせられました。まずは休日を増やし、大丈夫だよ、と職人さんに刷り込むことが大事かと。日々上がる物価に週休2日は当たり前前の現在、休みを増やす事を絡めた賃金分負担増加も組込んで単価交渉に臨む形など、自ら模索し勉強になりました。



### <第2グループ>『働友Life~仲間と楽しく学ぼう~』グループ

記録:塚本氏

■日 時:10月24日(木) 19:00~21:00

■場 所:とかち館・Zoom併用

■参加者:9名

■テーマ:人気店「麺屋からなり」への挑戦と事業承継  
~中小企業診断士としての知見を活かした  
良好な人間関係を醸成する組織作り~

■報告者:(株)クラリティ 代表取締役 佐藤 伴成 氏

#### 【感想・報告】

※10月支部例会に参加

今回の例会では、良好な人間関係を作るために必要なことを学びました。中でもスタッフとの関係性の話であった「自分ではできないことがあるからそれができる従業員を大切に」という話から、自分のできない仕事を従業員に頼ることで、従業員の仕事に対する責任感を強めることができ、また、職員それぞれの役割を分けることで助け合うように仕事ができ、良好な人間関係の構築にも繋がると強く感じました。グループワークの自分の取扱説明書の作成では、自分の120%の機能を出す方法で、自分にとってどんな環境が自分に向いているか、向いていないかを再確認でき、苦手な物事に対しての対策を考えることができました。今回のグループワーク(性格診断)では、自分の性格の変化や再確認ができ、私(塚本)にとっても良い活動だったので定期的に行っていきたいと感じました。



# 《拓の会ニュース》

Vol.52

## ■拓の会例会報告（10月）

### <第3グループ>『とかちの魅力を考える会』グループ

記録：藤原氏

■日時：10月30日（水）18：30～20：30

■場所：Bistro Bona（ビストロ ボナ）

■参加者：8名

■テーマ：フランス仕込みの料理と食・十勝へのこだわり

■話題提供者：Bistro Bona オーナーシェフ 兼古 博行 氏

#### 【感想・報告】

今回は北の屋上に店を構えるBistro Bona（ビストロ ボナ）さんでの例会となりました。24歳からフランスのバスク地方で修行を積んできた店主・兼古氏のフランス料理に対する想い、フランス修行で感じた異文化や和食に対する想い、そして地元十勝で店を構える経緯をお話いただき、提供する料理やワインに対する想いやストーリーを強く感じることができました。フランス料理と和食の文化の違い、食材の違い等、実際にフランス修行をしないとすることが出来ないような貴重なお話も交えながら提供していただいた、地元十勝の食材を生かしたフランス料理とワインの組み合わせがとても素晴らしく、フランスの食と文化を知れる大変有意義な例会となったと感じました。



### <第4グループ>『会計・財務の超初級』グループ

記録：岡村氏

■日時：10月9日（水）19：00～21：00

■場所：同友会事務所

■参加者：7名

■テーマ：ストラック図と資金繰り表、報酬裏技？

■話題提供者：㈱安藤建設 代表取締役 岡村 正治 氏

#### 【感想・報告】

今回は内容が盛沢山、欲張りすぎて聞いている方も頭がパンクしたと思います。5・6・7月に学んだ城戸先生の簿記講座のおさらいと、貸借対照表、損益計算書の経年併記。過去の科目金額を比べることで財務の傾向がわかります。財務指数で会社の立ち位置をだまかに理解し、ストラック図で財務状況を視覚的にとらえることができるという話でした。そのほかに資金繰り表を作成することで将来の資金調達の可否を判断でき、借入時の説明書類として有効であること。もう一つ欲張って役員報酬の分散支給ではどんな方法があって、どれが得かなど。どれをとっても短時間では理解が難しく、自社に活用するにはさらに理解が必要と思いましたが、管理会計を考えるきっかけにはなるかと思えます。今後はゆっくり皆さんの意見を伺いながら進めることを心がけます。



### <第5グループ>『持ち味を活かす職場づくりを考える』グループ

記録：米道氏

■日時：10月17日（木）19：00～21：00

■場所：同友会事務所・ZOOM

■参加者：9名

■テーマ：カードからわかる『私の持ち味』

■話題提供者：参加者全員

#### 【感想・報告】

今回は『持ち味カード』というものを使用して自分から見た自己、他者から見た自己を分析、考察をしました。カードから自分が得意で好きな言葉、信条を選び、なぜそのカードを選択したのか理由とともに説明します。また苦手なカードも選択し同じく説明します。進めていくと各人の説明から意外と自分の思い込みで得意と思いついていたり、勝手に苦手意識をもっている場合があると判明しました。また他者から見た自己においても、自分が思っていること以外で評価されていることもカードを通して認識することができました。自分で不得意と思われてもいても他者からみたら評価すべきことと思われる、そんなことが分かりました。



### <第6グループ>『とかちカルチャー発信』グループ

記録：佐々木氏

■日時：10月17日（木）19：00～21：00

■場所：同友会事務所

■参加者：5名

■テーマ：コラム「旬の食べ物（秋）」の発表

■話題提供者：参加者全員

#### 【感想・報告】

今回は、旬の食べ物（秋）がテーマなので直ぐに書けると思っていたが、意外と難しかったです。十勝は農産物が豊富ではありますが、十勝の食材はあまり取り上げられませんでした。その中でも㈱クナウパブリッシングの高原社長の十勝鍋は興味がわきました。その他のメンバー（自分も含め）は誰もその存在を知りませんでした。とかちカルチャーと言うことであれば、これが一番です。北海道には地名のついた鍋が石狩と十勝にしかないことも初耳でした。決まりことはあまり無いようで、鮭と豚肉が入って味噌味であれば良いようです。石狩鍋は、鮭が入って味噌味であれば良いようですが、十勝鍋は豚肉が入るので味に深みが増します。詳しくは高原社長のコラムを参照してください。発表を聞いているうちに作ってみたい衝動に駆られました。皆さんも一度試してみてください。これは是非とも浸透させて、十勝鍋の知名度を上げたいと思います。



↑  
コラムはこちらから  
閲覧できます。



# 《拓の会ニュース》

Vol.52

## ■拓の会例会報告（10月）

### <第7グループ>『LIVE配信』グループ

記録：河村氏

■日時：10月5日（土）19：00～23：00

■場所：十勝ヒルズ駐車場

■参加者：3名

■テーマ：十勝の星空の魅力を表現しよう。

■話題提供者：参加者全員

#### 【感想・報告】

前回急遽行った天の川撮影のリベンジでした。今回はちゃんとみんなで撮影したいという事で、再度計画しました。日高山脈に沈む天の川を撮影したく、芽室病院前のセブンイレブンに集合しましたが、日高山脈側から雲が湧いてきて空が見えません。急遽Windyと言う、気象アプリを使い、雲の様子を探ると東側の方が晴れている事が分かりました。時間通りに集合できた俺オフィスプレーンの澤田さんと話し合い、十勝ヒルズの駐車場に集合場所を変更。先に十勝ヒルズ駐車場にいた写真映像工房くろかりんとうの佐藤さんより、何とか星空が見えるとの事。十勝ヒルズからは、西側に帯広の街の明かりがあり、雲も出てきているので、綺麗な天の川の写真はあまり取れませんでした。駐車場の立派な大木と星空を撮影しました。豊頃くらいまで行けば、もっと綺麗に天の川まで撮影できたかもしれませんが、翌朝澤田さんが朝早いと言う事で、十勝ヒルズの駐車場で撮影を敢行しました。星空を観光資源に活用できないかと思いつきながらの撮影でしたが、月が大きくてもイマイチで、曇りでもダメなので、なかなか条件が厳しい事を実感しました。しかし、都会から来る観光客が感動するコンテンツになるのは間違いないので、これからも情報発信していきたいと思いました。



YouTubeはこちら↓



### <第8グループ>

『NO Marketing! NO Business!』グループ

記録：東山氏

■日時：10月3日（木）18：30～19：30

■場所：同友会事務所・Zoom

■参加者：14名

■テーマ：RESAS、こくちーず、Carvalについて

■話題提供者：俺すずか 代表取締役 永松 昭子 氏

#### 【感想・報告】

今回の例会では、俺すずか 永松さんより、現在手掛けている“学研すずか南光教室”について、お話しいただきました。プロジェクターを用いて現在のホームページの状態などを会場で共有。これから規模を広げていく為はどういった方法が考えられるか？みなさんの感想や考え方など意見を交わしました。(株)GuGu 坂口さんからGoogle検索のキーワード、SNSの活用方法や広告料のかけ方、YDN（ヤフーディスプレイネットワーク）、GDN（グーグルディスプレイネットワーク）など、集客に繋がる様々な手法や仕組みなどについて解説していただきました。また、永松さんの悩みとして「自分の顔出しをせずにSNS発信したい」や「価格決定の基準」があげられ、参加者からは効果的な告知を行う方法やツールについてや、親御さんとの対話のポイント、価格に対する価値感の違い、教室を立ち上げた目標や目的と集客、利益の関係など多くの意見が寄せられ、通常より短い時間ではありましたが大変有意義な会になりました。



### <第9グループ>『よろず見聞学（楽）』グループ

記録：近藤氏

■日時：10月3日（木）19：00～21：00

■場所：とかちプラザ304

■参加者：12名

■テーマ：ハラスメント～ハラス社会が生み出す問題～

■話題提供者：参加者全員

#### 【感想・報告】

今月はハラスメントについて、概要とハラスメント一覧を使用し、意見交換を行いました。荒木法律事務所の荒木弁護士より、パワハラ、セクハラ、モラハラが重要で、その他はそこから派生した物が殆どであるとの話を聞きました。そのあと実際に出席者が身近で聞いたり、実体験したハラスメント問題を各自で話し、それぞれ考察を行いました。ハラスメントを定義するにあたり重要なのが、行為者がどう思っているのかは関係なく、相手が不快な感情を抱けばハラスメントになるという事。ただし、客観的に正当性が認められる場合はハラスメントにはならないとある事から、その対策をいろいろと検討しました。最後に出席者全員がいつどこでハラスメントに巻き込まれるかわからない状況となっているとの共通認識を持ちました。荒木弁護士より裁判事例やその対応策等の話が聞けて、参加者全員満足のいく内容の例会となりました。



### <第10グループ>『補助金・助成金を考える』グループ

記録：藤谷氏

■日時：10月18日（金）19：00～21：00

■場所：同友会事務所

■参加者：8名

■テーマ：事業内容から補助金・助成金に繋げる⑦

■話題提供者：太田寝装(株) 代表取締役社長 太田 智世 氏

#### 【感想・報告】

今回話題提供者の太田寝装(株)の太田社長は東京の大学を卒業後、自衛隊に入隊して体と精神を鍛えられてから東京の大手寝具メーカー 西川株式会社に入社をされました。今でも体を動かすのが好きで、過酷なスパルタンレースに参加をされているとのこと。4年前に後継者になるべく家族を連れて帯広に戻られ、今年の7月に代表取締役社長に就任をされました。来年の2月に第二子が誕生する幸せいっぱい太田 智世社長です。太田寝装では顧客管理システムを導入補助金で導入されました。寝具は1度購入すると10年は使える物なので、購入後数ヶ月に1度お手紙をお送りお客様に寄り添い気軽にメンテナンスをしてくれる、お客様と従業員の事を大切に考えている太田社長です。従業員との会話では1 褒めを実践してコミュニケーションをとる大切に行っています。人生の1/3は布団の中において常に最高のパフォーマンスを求められる経営者には、布団こそが1番必要なツール！睡眠に悩んでいる方は太田さんに相談すると解決するかもしれませんよ。

