

海外取引拡大セミナー in 帯広 「3,000名の海外ビジネスエキスパートを活用した 最短海外取引成功法」

【対象企業】

- ・海外取引を始めたいが、社内に海外人材がない
- ・海外輸出を始めたいが、収益性が低く、スポット取引のみ
- ・原材料を輸入しているが、調達先を拡大したい
- ・貿易手続きなど、社内体制を確立させたい
- ・海外進出しているが、第3国への展開をスムーズに行いたい
- ・展示会、商談会に出ているがなかなか成果が出ていない
- ・海外から引合いが来ているが、契約書や知的財産の保護が不安
- ・海外部門が不採算であり、立直しが出来る人材が欲しい

海外事業の最前線で活躍した実績を有する人材を、どのように自社のビジネス拡大に活用していくか、一般的な企業の海外ビジネス成功・失敗例を基に、今までの支援事例を通じて説明します。最短で海外ビジネスを活性化させるキーポイントを伝授いたします。



3,000名の海外ビジネスエキスパートを活用した最短海外取引成功法

1. なぜ海外との取引が必要なのか
2. 海外展開のステップと注意点
3. 海外進出の成功・失敗事例およびケーススタディ

講師：サイエスト株式会社 代表取締役：李 嘉章

リクルートを経て2009年アリババグループに入社。その後、韓国大手エネルギー会社の日本法人代表に就任。2011年香港にてCyest Capital Limitedを設立し、CEOに就任。2013年サイエスト株式会社を創業し現職。自社の海外進出経験のみならず、海外進出支援は400件以上にのぼる。

※セミナー終了後、事前に希望されるご来場者向けにサイエスト担当者との個別相談会を開催予定です。ご希望の場合は、申込書の下欄へご記載ください。(先着順)

日時 _____

平成 30年 **2月2日(金)**

14:00-15:30 ※終演後、個別相談会を予定しております。

会場 _____

とかちプラザ 大集会室

〒080-0014 帯広市西4条南13丁目1番地

定員40名 (申込順) 参加無料

後援 _____

帯広市

開催 _____

北洋銀行 × CYEST

お申し込み方法

Email :
asia-desk@hokuyobank
.co.jp (PDFのEmail添付)
またはFAXでのお申込み

⇒別紙、申込書にご記入の上、メールもしくはFAXにて送信ください。

お問い合わせ

北洋銀行 ソリューション部
担当：吉田、高橋
TEL (011)261-4288
FAX (011)231-4073