

十勝電材株式会社

住所080-2469 帯広市西19条南1丁目7番地7
連絡先 0155-33-8811

会社見学
大歓迎します！！

企業概要

私たちの仕事は、電気資材・住設機器の卸売販売をしています。電気工事店様・設備工事店様・建築工事店様に供給させていただいております。十勝管内を中心に会社や現場配送をしています。大きな現場～一般住宅に、照明・配線器具・分電盤・太陽光設備など様々な電気材料、設備機器（エアコン、エコキュート石油給湯器、石油ストーブ）も取り扱っており、電気+設備機器の両方を提案できる企業です。

厚生会

- ・社員旅行（道内1泊2日）、5年（国内2泊3日）、10年（海外もあり）
- ・花見・ボーリング・いかだ下りなど

諸手当

- ・通勤手当 例）片道5km→10,000円 片道10km→15,000円
- ・住居手当 準世帯主10,000円 世帯主20,000円
- ・その他 例）営業・賞与・扶養・燃料手当等



しごとと内容

しごとと内容は右QRコードから
当社ホームページに移動し見て
ください。
先輩社員のインタビューも
チェックしてね！



ある職員の1日（例）・年数ごとに求められること・将来像

7:00	7:30	8:15	8:30	勤務中	12:00	13:00	勤務中	17:30	残業	18:30	19:00	～	23:00
起床	出勤準備 朝食	通勤 (車)	しごと開始 朝礼	全員で10分清掃 カウンター でお客様対応材料出荷 作業や注文受注	昼休み 昼食	しごと 開始	メーカーに注文作業、売 上伝票の整理と明日の伝 票発行と出荷準備	終業時間	明日の出 荷準備	退庁	帰宅 夕食	プライベート 時間	就寝

1年目

先輩に教えてもらいながら、1年間の流れを掴む。荷受け作業で商品を見つけるのと体力づくり、お客様名や現場など覚えることが山ですが、何事にもチャレンジ。分らないことはどんどん先輩に聞いて、成長しよう。

2年目

一通り商品を確認出来たら、お客様の注文受けをカウンターで応対して行けるようにメーカーカタログなども見れるように、自分の力で経験を積んで行くよう努力、1年目よりも多くのしごとをこなし、より主体的に仕事していきます。

3年目以降

業務→管理と受発注やカウンター作業と電話対応で注文を受ける。より商品知識も必要になりお客様に提案営業ができるようにしていく。ここでの知識がこれからの営業センスに必要なので頑張ろう！

異動(4～5年程度)

ある程度の商品知識をマスターできたら次は営業でルート営業や新規お客様の獲得に進んでいく、必ず営業職に行くとは限りませんが業務・管理・営業・総務とまったく新しい分野の係になることもあります。新係ではリスタートをきれるので、改めて新鮮な気持ちで仕事に取り組むことができます。すべてをやれたら会社の流れがわかりますよ。

将来像

我が社はおお客様の繁栄を目指しており、より良い商品提案などを心がけており地域社会に貢献したい会社です。若干30名ほどの会社ですがチームワークも良く今は改善点を見直し積極的にチャレンジできるような人になってもらいます。経験しなかったことは、いくら年齢を重ねてもできるようになりませんので、しごと・プライベートに関わらず、たくさんの人に出会い、たくさんの方の考えを知って、十勝のまちづくりへのヒントとして活かし、成長して行って貰いたいです。